Inhoud workshop

U leert elke onderhandeling om te buigen naar een interactie die kansen creëert op basis van een win-winsituatie. U krijgt tips om hoger te durven inzetten en het onderhandelingsspel te bepalen. Het toont u de weg naar betere resultaten voor alle partijen in combinatie met open, vertrouwenwekkende relaties.

Lees ook het artikel [Onderhandelen, hoe doe je dat?](https://www.lhv.nl/actueel/tijdschriften/artikel/onderhandelen-hoe-doe-je-dat)